

Personalmangel auf Zeit

Der überraschende bzw. temporäre Ausfall einer Führungskraft kann die betrieblichen Abläufe erheblich beeinträchtigen: Projekte kommen nur noch schleppend voran, Entscheidungen verzögern sich, Leistungen können nicht mehr termingerecht erbracht werden.

Auch wenn ein zeitlich befristetes Vertriebs-Projekt aufgesetzt werden muss und im eigenen Unternehmen kein geeigneter Projektleiter zur Verfügung steht, können die Auswirkungen gravierend sein.

Oft ist es schwierig oder gar nicht möglich einen solchen Engpass kurzfristig bzw. für einen begrenzten Zeitraum auszugleichen.



interims**MANAGEMENT**: Engpässe überwinden

Mit dem interims**MANAGEMENT** bieten wir unsere Expertise in Form von Coaching oder aktivem Management für zeitlich begrenzte Projekteinsätze sowie zur Überbrückung von personellen Kapazitäts- oder Erfahrungsengpässen in vertrieblichen Belangen an.

Durch unseren Input zur strategischen Marktausrichtung, die Analyse und Fokussierung der vertrieblichen Aktivitäten, die Übernahme der erforderlichen Planungen sowie der operativen Vertriebsarbeit bis hin zur Qualifizierung bzw. Begleitung des Vertriebspersonals werden bestehende Engpässe kurzfristig und qualifiziert überbrückt.



Unsere Leistungen:

- Vertriebsmanagement: Analyse, Fokussierung, Planung
- Einsatz von erfahrenem Personal für Vertriebsaufgaben, bei Bedarf Qualifizierung und Begleitung
- operative Vertriebs-Arbeit, Umsetzung der Aktivitäten
- Controlling

Ihr Ergebnis:

Entlastung der Geschäftsführung. Kontinuierliche, qualifizierte Weiterführung der vertrieblichen Aktivitäten.